

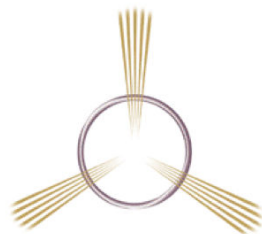
ORIGO®

Center for Meaningful
CoCreation

Powered by SEB Gruppen A/S

ULTIMATIV PRÆSENTATIONSTEKNIK

GENNEMSLAGSKRAFT PÅ KONFERENCENIVEAU



Wisdom In Action

ULTIMATIV PRÆSENTATIONSTEKNIK

GENNEMSLAGSKRAFT PÅ KONFERENCENIVEAU

Oplever du, at dit indlæg drukner i en syndflod af informationer, når du skal tale på en konference? Hvordan skabes der helhed ud af en forelæsning? Er der nogle "regler" for effektiv kommunikation, som kan optimere dine færdigheder som foredragsholder?

På basis af mange års erfaring med undervisning og præsentationer/indlæg har vi udarbejdet en intensiv træningsdag, der stiller fokus på to særlige præsentationssituationer – konference indlægget og forelæsning. Underviserne på dette program er Sebastian Nybo, der er en af landets meste efterspurgte foredragsholdere/undervisere. Han er en højt anerkendt ekspert på det præsentationstekniske felt, så hvis du vil have input til, hvordan du kan sikre, at du bliver husket, så er dette kursus noget for dig.

Hvad får i med i bagagen:

Seminaret veksler mellem konkrete oplæg og træning og indeholder de helt særlige metoder indenfor klassiske præsentationstekniske værktøjer på konferenceniveau. Det være sig kropssprog, mimik og stemmeføring målrettet konferencsalen, samt en indgående forståelse for de virkemidler der fremhæver centrale dele af budskabet/præsentationen. Det er helt centralt, at den enkeltes unikke karakter kommer i spil og dette gøres bedst ved at forstå de mekanismer og værktøjer der ligger til grund for den autentiske præsentation. Se det fulde indhold i programmet.

Deltagerprofil

Ledere og medarbejdere der skal præsentere på top-/internationalt konferenceniveau.

Indhold

- Indsigt i de særegne præsentationstekniske værktøjer på konferenceniveau
- Teknikker der sikrer at din unikke præsentation bliver husket
- Træning i det særegne kropssprog på konferenceniveau
- Teknikker til planlægning og disponering af det optimale oplæg på konferenceniveau
- Case studies af exceptionelt gode præsentationer på konferenceniveau

Form

Kurset veksler mellem øvelser, oplæg og refleksioner over egen praksis. Og du vil gå fra kurset med en række værktøjer og viden som er direkte anvendelige i din hverdag som medarbejder.

Program for dagen

KI. 09.00 Hemmeligheden bag det unikke indlæg.

- Hvorfor er det netop det indlæg, der huskes.
- Indsigt i selve psykologien bag en god præsentation – de ubevidste mekanismer.

Det veldisponerede indlæg

Disponering og manuskript, hvordan får du det hele med?

- Manuskriptet: Få indsigt i, hvordan du former din præsentation som et aktiv for dig.
- De første 3 minutter – hvordan indleder du din præsentation.
- Mind-map og husketeknik – sådan får du det hele med under foredraget.
- Disponering af tid og stof, vær opmærksom på faldgruber og muligheder.
- Ideer til hvordan du undgår at gentage dig selv.

Kropssprog og stemmeføring – hvad er godt og skidt? Råd og vejledning fra en top professionel.

- Brugen af humor under et indlæg – et godt våben til at bryde isen.
- Hvad er kropssprog, og hvordan kan det komme til at påvirke din præsentation og deltagerens opfattelse såvel negativt som positivt?
- Træning i stemmeføring og tale teknik – hvor hurtigt kan du gå frem?
- Identifikation af din målgruppe – for derigennem at ramme tilhøreren bedre.
- Få ideer til hvordan du ved den rette kombination af stemmeføring og kropssprog kan skabe stemninger!

Hvilke værktøjer er de bedste til at skabe engagement og commitment fra salen?

- At holde tale contra det at involvere – to forskellige måder at præsentere på. Hvornår har du gavn af at vælge den ene metode frem for den anden?
- Vær ikke bange for den blanke side eller det tavse rum.
- Brugen af kunstpauser – giv deltagerne plads til at tænke over det præsenterede stof.

- Få værktøjerne, der gør det muligt at skabe en god dialog på tværs af salen og gerne bagefter.

AV-midlernes styrke og begrænsninger. Hvad skal du være opmærksom på, så showet ikke stjæler billedet fra dit budskab.

- Sådan opfatter hjernen informationer – lær at gå med i stedet for imod.
- Ideer til hvordan du præsenterer dit materiale optimalt.
- Hvilken effekt har AV-midler på dit indlæg – set med tilhørernes øjne?
- Hvor og hvornår er det bedst at bruge de forskellige AV-midler?
- Få ideer til hvad der fremhæver og nedtoner emner i din præsentation.
- Sådan gør du teknikken til en del af dit indlæg.
- Identifikation af målgruppen og kortlægning af deres behov: Valg af den optimale "teknik-kombination".

Feedback og evaluering af den enkelte – træning i egen præsentation.

Afprøvning af gennemgåede teknikker – hvad kan gøre din præsentation endnu bedre:

- Kropssprog
- Stemmeføring
- Brugen af AV-udstyr
- Hvordan skal man gå og stå på en scene!
- Feedback fra gruppen: Alle kan have godt af forandringer
- Sådan bruges evaluering konstruktivt, så processen bliver vedvarende
- Træning foran spejlet – fif fra en professionel.

Kl. 16.15 Afrunding

Kl. 16.30 Afslutning på dagen

Der er frokost ca. kl. 12.30. Desuden er der to kaffepauser i løbet af dagen, når det passer ind i forløbet.



Wisdom In Action



www.sebastiannybo.dk

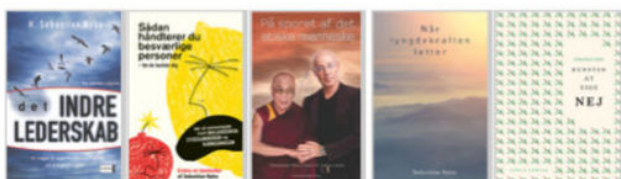
Underviser

Sebastian Nybo er en anerkendt forfatter, foredragsholder og erhvervspsykologisk rådgiver med international erfaring og netværk. Han har arbejdet med organisationsudvikling og High Performance Teams i mere end 30 år. Som deltager får du adgang til såvel hans dybe faglige viden samt konkrete erfaringer fra en lang række af de virksomheder som han har rådgivet og understøttet frem til en dynamisk teamkultur og øget trivsel. Han har udviklet en lang række effektive og unikke værktøjer der giver overblik i en hektisk hverdag – og dem får du som deltager på hans foredrag og kurser en direkte adgang til.

Sebastian er ophavsmand til de 12 teorier og modeller, der indgår i SEB-teorisættet, og har de senere år specialiseret sig inden for emnerne Bæredygtig Ledelse, Teamkultur og Evolutionspsykologi.

Han har undervist mere end 350.000 mennesker i både ind- og udland og har mange års erfaring med undervisning og rådgivning af ledere og nøglemedarbejdere, og anses i dag som en autoritet inden for sit felt.

Ring og hør mere på tlf. **33 11 44 22** eller send en mail til: sn@sebgruppen.dk



Medlem af

